

Opération commerciale - BTS NDRC Deuxième année Vente Directe - Société DIVAM

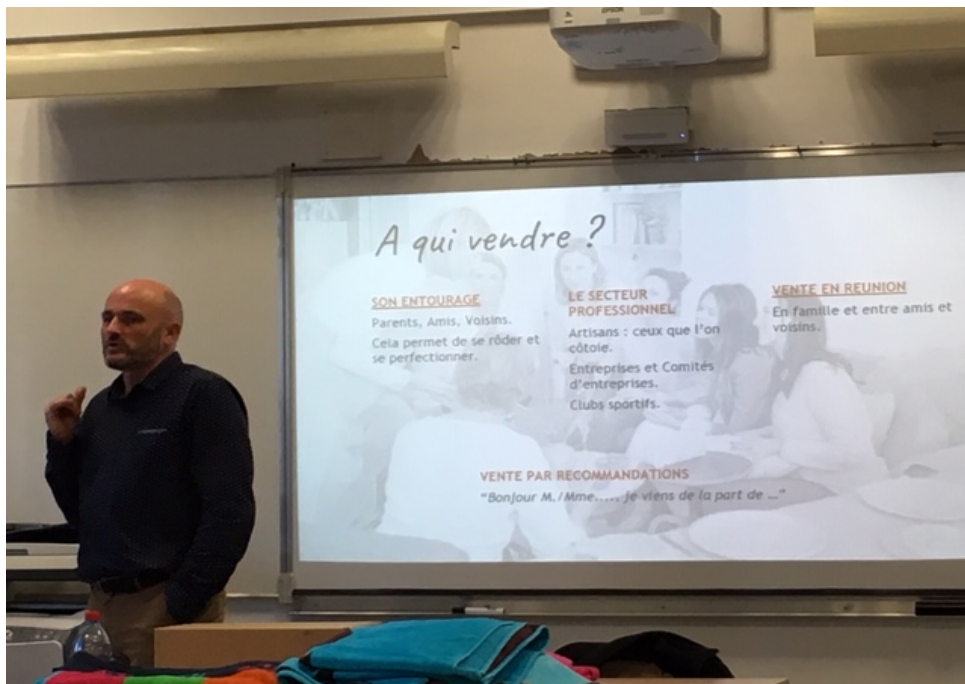
Afin de d'acquérir au mieux les compétences attendues pour l'examen, les étudiant.e.s de BTS NDRC deuxième année ont réalisé « in vivo » une action de vente en réunion pour la société Divam, spécialisée depuis de longues années dans ce type d'opération.

La société fournit un ensemble d'outils de vente et de supports pédagogiques adaptés aux étudiant.e.s.

Les étudiant.e.s pourront réaliser à la suite de cette action une fiche E6 (Relation client et animation de réseau) et une fiche E4 (Relation client et négociation vente) qui seront utilisées pour valider leur compétences et comme support aux examens.

Ces fiches seront accompagnées de nombreux documents annexes collectés ou créés à l'occasion des réunions de vente.

Intervention dans la classe de Monsieur Philippe SACHOT –directeur DIVAM





Exemples de produits proposés à la vente
La Valisette du commercial terrain





